

**REGOLAMENTO INTEGRATIVO A CONTRATTO DI RETE TRA PROFESSIONISTI
DENOMINATA “THE GENTLE COMPANY” CON SEDE IN REGGIO EMILIA .**

Il presente regolamento disciplina i rapporti tra tutti i professionisti aderenti alla rete THE GENTLE COMPANY costituita in data 31 gennaio 2023 aventi carattere economico, tra gli stessi reciprocamente e tra gli stessi a la rete. L'accettazione del presente regolamento è elemento essenziale per la adesione alla rete.

ART. 1

Al Professionista è richiesto un contributo iniziale una tantum di €300,00 (trecento.00) al momento dell'adesione alla rete, e un contributo mensile di €70,00 (settanta.00) , per consentire la gestione del progetto stesso, in quanto a ottimizzazione e creazione dei contenuti posizionati sui motori di ricerca, riguardo l'attività del membro all'interno del sito web, i social network e le campagne newsletter di The Gentle Company, oltre che alla configurazione e gestione di server, software e gestionali utilizzati dalla rete. Dette somme andranno versate tramite bonifico bancario (che verrà indicato) entro e non oltre 15 giorni dall'iscrizione alla rete e a seguire a cadenza mensile. Tali contributi (iniziale e mensile) contribuiscono al corretto svolgimento dell'attività della rete ed all'utilizzo del marchio registrato. Non è in alcun modo prevista la restituzione degli importi versati.

ART. 2

Salvo il contributo iniziale ,il retista è tenuto, in ogni caso, al pagamento di 12 mesi di canone anche in caso di uscita o esclusione dalla rete.

ART. 3

L'uso del marchio registrato “The Gentle Company” viene concesso con apposito accordo e nell'esatta forma allegata al contratto di rete e non è consentita alcuna modifica non autorizzata dal Concedente e dall'Organo di Gestione.

Detto marchio potrà essere utilizzato dal Professionista nella propria grafica coordinata, inserito nei propri elementi di marketing così come nel sito web e nei social.

ART. 4

Per la buona riuscita del progetto, sono richiesti ai membri retisti al momento della adesione 5 articoli di almeno 1000 parole cadauno, che affrontano differenti temi della propria attività, e a seguire 2 articoli mensili, entro la fine di ogni mese.

Nel caso di recesso od esclusione di un Professionista, i contenuti realizzati dai membri ed inseriti all'interno dei sistemi della rete, saranno eliminati, quando richiesto dal retista o se deciso dall'organo di gestione, entro 90 giorni dalla data di cessazione del rapporto. Questo per garantire la continuità del lavoro svolto via web e social fino a quel momento.

ART. 5

La rete opererà sia con clienti referenziati dagli stessi retisti che con clienti nuovi acquisiti tramite le procedure di marketing delineate.

ART. 6

Verrà considerato Project Manager il professionista che presenterà il cliente alla rete. Qualora lo stesso non accetti il ruolo di project manager, l'Organo di Gestione assegnerà il ruolo di Project Manager ad altro retista; i retisti che dovranno svolgere la consulenza, oltre eventualmente al project manager, saranno indicati dall'Organo di gestione sulla base delle singole competenze di ciascun professionista aderente alla rete.

ART. 7

In relazione al valore della prestazione, si valuterà caso per caso il valore della richiesta economica da formulare al cliente, congiuntamente tra organo di gestione, project manager e professionista esecutore del servizio, eventualmente anche in forma di somma forfettaria.

ART. 8

La rete è aperta alla collaborazioni con altre reti o partner esterni che possono fornire richieste, commissioni o collaborazioni che possono portare nuove opportunità di lavoro ai membri.

Tali partner esterni dovranno essere in linea con gli ideali della rete per non comprometterne l'immagine verso i clienti finali. La collaborazione con un partner esterno sarà decisa dall'Organo di Gestione e ratificata dall'assemblea dei retisti.

ART. 9

In caso di acquisizione di una attività ad opera di un partner della rete, al partner verrà riconosciuta una fee pari al 5% del valore netto complessivo del fatturato derivante da quell'incarico, e il restante 5% al retista che ha creato la connessione collaborativa tra rete e partner.

ART. 10

Al membro della rete che porterà un nuovo cliente all'interno della rete, che permetterà ad uno o più retisti di ottenere un guadagno, verrà corrisposto, da parte dei membri che svolgeranno il servizio, il 10% del valore netto della propria prestazione. Tale contributo del 10% verrà garantito anche per i successivi lavori effettuati sempre per conto del medesimo cliente.

ART. 11

Quanto alla tempistica dei pagamenti da parte del cliente della rete, le modalità saranno le seguenti: 40% al momento della sottoscrizione del contratto e il saldo del 60% a fine lavoro. Salvo diversa pattuizione, concordata con l'Organo di Gestione.

ART. 12

La rete è nata con una forte impronta etica, per garantire questi valori non è ammessa la realizzazione di lavori per aziende eticamente a rischio come:

- Contenuti con allusioni sessuali esplicite.
- Discorsi di incitamento all'odio, minacce credibili o attacchi diretti a persone o gruppi.
- Contenuti autolesionisti o eccessivamente violenti.
- Profili falsi o di impostori.
- Spam.
- Aziende produttrici di tabacco.
- Aziende che operano nel settore del gioco d'azzardo.

ART. 13

Il pieno rispetto del codice etico alleato a questo regolamento è elemento essenziale per il mantenimento della posizione di retista.

Reggio Emilia li

Firmato

